

## Gewinnen Sie in 7 Wochen 7 neue Kunden

... und machen Sie aus Ihnen **DAUER-hafte Fans!**

**Online-Training für Coaches und Beraterinnen,  
die sich 2012 mehr Kunden wünschen**

### Wo stehen Sie derzeit mit Ihrem Business?

- € Sie haben zu wenig Kunden und hangeln sich von Monat zu Monat – mit wenig Aussicht auf eine dauerhafte Verbesserung.
- € Sie haben schon einiges ausprobiert, doch die Ergebnisse stehen – weder zeitlich noch finanziell – in einem sinnvollen Verhältnis zum Aufwand.
- € Ihnen fehlen die Ideen und eine strukturierte Vorgehensweise, die Erfolge und Ergebnisse bringt.
- € Die fehlende Auslastung lässt sie daran zweifeln, mit Ihrem Angebot jemals wirtschaftlich erfolgreich zu sein.
- € Sie spielen mit dem Gedanken aufzugeben und sich eine andere Tätigkeit zu suchen.

Wollen Sie Ihre gegenwärtige Situation verändern?

Sind Sie bereit, sich dafür einzusetzen, dass Sie 2012 andere Ergebnisse erzielen?

Wollen Sie wissen, wie Sie mehr Kunden erreichen und für sich gewinnen?

Wünschen Sie sich eine konkrete Anleitung, mit der dies leicht und effektiv gelingt?

Wollen Sie neue Strategien kennen lernen und bewährte Vorgehensweisen ausprobieren?

Dann habe ich die Lösung für Sie!

Das **Online-Training „In 7 Wochen 7 neue Kunden“** bietet Ihnen Vorgehensweisen, mit denen Sie bis bereits im März 2012 mindestens **7 neue Coaching- oder Beratungskunden gewonnen haben**.

**Woher weiß ich, dass dies gelingen wird?  
Wie kann ich dieses Ergebnis garantieren?**

In fast 20 Jahren als selbständige Beraterin und Coach ist es mir immer wieder gelungen, eine ausreichend große Anzahl an Kunden zu erreichen. Auch ich hatte Phasen, in denen ich nicht wusste, woher im nächsten Monat die Aufträge kommen sollten. In diesen Zeiten habe ich mir angesehen, was ich selber dazu beigetragen habe, wie andere vorgehen und von ihnen gelernt. Sie konnte ich im Laufe der Jahre die **Mechanismen** erkennen, die

- Coaches und Beraterinnen daran hindern, die für sie passenden Kunden in großer Anzahl anzuziehen
- konstant dazu führen, dass Kunden gerne und leicht zu ihnen kommen und
- die für jeden nachvollziehbar und leicht durchzuführen sind.



Seit 15 Jahren begleite ich vor allem Coaches und Beraterinnen – von Anfängern bis Fortgeschrittene – auf ihrem individuellen Weg zum Erfolg. Von ihnen habe ich auch viel gelernt und dadurch auch mein eigenes Vorgehen regelmäßig weiter verfeinert. Jetzt gebe ich mein Wissen an Sie weiter – wenn Sie bereit sind, sich von Mangel, Beliebigkeit und Anstrengung zu verabschieden.

Mein Erfolgsrezept biete ich Coaches und Beraterinnen, die

- entschlossen sind, mehr Kunden zu gewinnen und höhere Umsätze zu erzielen;
- bereit sind, sich über einen Zeitraum von sieben Wochen kontinuierlich und verbindlich dafür zu engagieren, andere Ergebnisse als bislang zu erreichen und
- die in einer Gruppe von Gleichgesinnten respektvoll, offen und achtsam miteinander arbeiten, sich gegenseitig unterstützen und so dazu beitragen, dass alle voneinander lernen und sich gegenseitig bereichern.

### Was erhalten Sie im Online-Training **In 7 Wochen 7 neue Kunden?**

- Wöchentliche Telefontrainings von 60 Minuten Länge
- Aufzeichnungen dieser Trainings zum Download und Nachhören
- Aktionspläne und Arbeitsblätter mit Aufgaben, Reflektionsfragen und Übungen
- Schritt-für-Schritt-Anleitungen, die Ihr Vorgehen strukturieren und vereinfachen
- Vorlagen, die Sie sofort für Ihre Kundenansprachen nutzen und anpassen können
- Austausch in einem eigenen Forum, um voneinander zu lernen und sich zu inspirieren
- Mutmacher-Tandems, in denen Sie sich gegenseitig unterstützen und in der Verbindlichkeit halten
- Eine Vorgehensweise, die Sie jetzt weiterbringt und die Sie auch nach dem Training weiter für Ihre Kundengewinnung nutzen können.

Das Online-Training besteht aus diesen 4 Modulen:

#### Modul 1: Die Ursachen für fehlende Auslastung erkennen – und sie verändern!

- Die vier wichtigsten Gründe, warum Coaches zu wenig Kunden haben
- Wie Sie hinderliche Überzeugungen erkennen, diese über Bord werfen und durch kraftvolle neue ersetzen
- Sie erkennen, mit welchen Kunden Sie die besten Ergebnisse erzielen – und entscheiden sich dafür
- Wie Sie Erfolg und wertschätzende Kunden definieren, bestimmt die Qualität Ihrer Ergebnisse



## Modul 2: Ihr wahres Angebot kennen – und auf den Punkt bringen!

- Lösen Sie schon Probleme oder verkaufen Sie noch Coaching?
- Die drei entscheidenden Gründe, warum Kunden zu Ihnen kommen anstatt zu einem anderen Coach zu gehen
- Erkennen Sie Ihre wichtigste Botschaft und bringen Sie diese überzeugend auf den Punkt
- Formulieren Sie Ihr Angebot und seinen Nutzen so, dass diese von Ihren Kunden auch verstanden werden

## Modul 3: Zielgerichtet die passenden Kunden gewinnen – effektiv, leicht, erfolgreich

- Sprechen Sie Ihre Kunden so an, dass diese Ihre Leistung haben wollen!
- Entdecken Sie die drei effektivsten Vorgehensweisen, mit denen Sie Ihre Kunden unmittelbar erreichen
- Wählen Sie den einen Weg, der am besten zu Ihrer Person und Ihrem Angebot passt – und sichere Ergebnisse bringt
- Erkennen Sie Ihre unbewussten Sabotagemuster – und löschen Sie diese gezielt!

## Modul 4: Machen Sie aus Ihren Kunden DAUER-hafte Fans

- Die wichtigsten Gründe, warum Kunden nicht wiederkehren – und wie Sie diese vermeiden
- Die fünf besten Strategien, mit denen aus Kunden Wiederholer, Mehr-Woller und Fans werden
- Was Angebote auszeichnet, die bei Ihren Kunden den Wunsch nach „Mehr!“ erzeugen
- Wie Sie sich immer wieder auf den Erfolg mit Ihren idealen Kunden ausrichten und dadurch dauerhafte Ergebnisse erzielen

## Wann startet das Training **In 7 Wochen 7 neue Kunden** und wie läuft es ab?

Das Training startet am **Montag, 23. Januar 2012** um 15 Uhr mit dem ersten Telefon-training. Es endet am 5. März 2012 mit einer abschließenden Telefonkonferenz.

Alle weiteren Trainings und Telefonkonferenz, in denen ich Ihre Fragen beantworte und Ihnen zusätzliche Unterstützung gebe, finden wöchentlich ebenfalls am Montag um 15 Uhr statt. Sie erhalten rechtzeitig die Zugangsdaten, über die Sie zu den normalen Gebühren (oder zum Nulltarif, wenn Sie eine Flatrate haben) teilnehmen können.

Zusätzlich erhalten Sie Zugang zu einem geschlossenen Forum. Hier können Sie sich miteinander austauschen, sich gegenseitig unterstützen und eine/n Partner/in für Ihr Mutmacher-Tandem wählen. Sie erhalten dafür eine Anleitung, damit Ihr Austausch zielgerichtet und effektiv verläuft.



## Was investieren Sie dafür?

Wählen Sie zwischen **zwei Optionen**:

**Einmalzahlung:** 460,00 € zzgl. MwSt. (= 547,40 €).

Zahlung in **zwei monatlichen Raten** von jeweils 247,00 € zzgl. MwSt. (= 293,93 € je Rate)

Stellen Sie sich vor, was sich an Ihrer Situation verändert, wenn Sie sieben neue Kunden gewinnen. Und zugleich eine Vorgehensweise verinnerlichen, die Ihnen auch künftig einen kontinuierlichen Zufluss an weiteren Kunden beschert. Dann hat dieser Einsatz weit reichende Wirkung.

## Sie gehen kein Risiko ein!



Wenn Sie nach der ersten Telefonkonferenz am 23. Januar das Gefühl haben, dass dies nicht das passende Training für Sie ist, senden Sie mir bis **spätestens 25. Januar 2012, 24 Uhr** eine Mail an [kunden@die-mutmacherin.de](mailto:kunden@die-mutmacherin.de) - dann erhalten Sie Ihren Einsatz voll und ganz zurück.

Für alle schnell Entschlossenen gibt es **zwei zusätzliche Vorteile**.

### Vorteil #1 – leider nicht mehr verfügbar!

### Vorteil #2:

### Schnellstart-Bonus (Wert: 147 €) bis 5. Januar 2012

Alle, die sich bis zu diesem Zeitpunkt (24 Uhr) anmelden,

- nehmen an einem **zweiwöchigen Vorprogramm** teil. In dieser Zeit erhalten Sie **Zusatzmaterial**, das Sie dabei unterstützt herauszuarbeiten, was genau Sie anbieten und wen Sie damit erreichen wollen. Damit legen Sie die Grundlagen für einen noch schnelleren Erfolg im Training.
- Sie nehmen an einem zusätzlichen **Telefontraining am 9. Januar 2012** teil und
- erhalten weitere Unterstützung in einer **Telefonkonferenz am 16. Januar 2012**; hier klären Sie auftauchende Fragen und erhalten weitere Anregungen.

Sind Sie bereit für eine neue Erfahrung und bessere Ergebnisse in 2012?

Melden Sie sich gleich hier für das **Training „In 7 Wochen 7 neue Kunden“** an:

[Ja! Ich bin bereit für mehr Kunden!](#)